



Weiter denken – weiter gehen...

... das ist die Devise der MEIERGUSS|GRUPPE. Als eines der marktführenden europäischen Unternehmen in der Entwässerungstechnik produzieren und vertreiben wir Abdeckungen für Kanalisations- und Infrastruktursysteme, Aufsätze für Straßenabläufe sowie Baumschutzsysteme. Unser Ziel ist es, uns kontinuierlich zu verbessern.

Für unsere Vertriebsgesellschaft **MeierGuss Sales & Logistics GmbH & Co. KG** suchen wir zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Termin einen

Mitarbeiter im Vertriebsaußendienst (m/w/d) für die PLZ-Gebiete 10-19, 39

Ihre Aufgaben:

- Systematische Beratung von Behörden, Ingenieur-Büros, Bauunternehmen und den Baustoffhandel im Bereich Tief-/ Straßenbau
- Produktplatzierung und Objektverfolgung bis hin zur Vergabeverhandlung
- Durchführung von Produktschulungen und Fortbildungen
- Anbahnung, Koordination und technische Begleitung von Mustereinbauten
- Einbauunterstützung auf Baustellen
- Marktanalyse und Reporting
- Messeinsatz
- Neukundenakquise und Bestandskundenpflege

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung mit Berufserfahrung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Solides kaufmännisches und technisches Verständnis gepaart mit einem ausgeprägten Verantwortungsbewusstsein
- Kommunikations- und verhandlungssicher in Wort und Schrift
- Selbstständig und teamfähig im ausgewogenen Verhältnis
- Sicherer Umgang mit MS-Office

Das bieten wir:

- Ein spannendes Aufgabengebiet in einem engagierten motivierten Team
- Eine systematische Einarbeitungsphase mit anschließender Weiterbildung nach Bedarf
- Flexibilisierte Arbeitszeit- und Pausengestaltung
- Flache Hierarchien und offener Umgang miteinander

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.